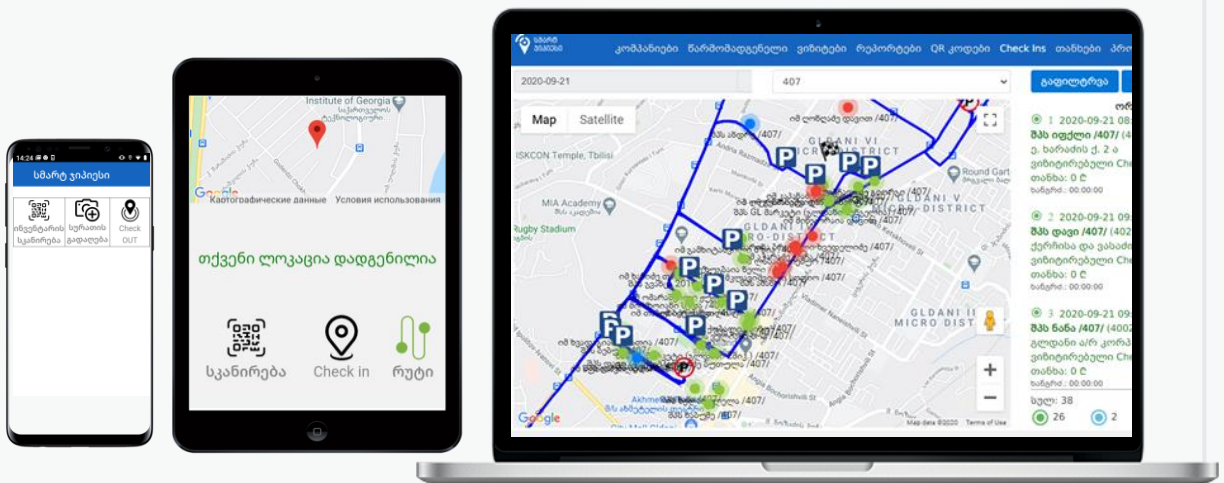


ბიზნეს შემოთავაზება

პლატფორმა Smart APP

გაყიდვების გუნდის მართვის ციფრული სისტემა



ბექა გასიტაშვილი

b.gasitashvili@gmail.com

(+995) 577 558 508

www.smartgps.ge



მართვის სისტემა

თქვენი ბიზნესისთვის

გაყიდვების გუნდის მართვა ნებისმიერი კომპანიისთვის მნიშვნელოვან გამოწვევას წარმოადგენს. მენეჯერებისთვის უმნიშვნელოვანესია რეალურ დროში ინფორმაციის მიღება გუნდისთვის მიცემული დავალებების შესრულების სტატუსსა და ხარისხზე, რისი ანალიზითაც შესაძლებელია პროცედურების მაქსიმალური ოპტიმიზაცია და სერვისის ხარისხის გაუმჯობესება.

ამ ტენდენციებიდან გამომდინარე ბიზნესის წარმატებით მართვისთვის უკვე აუცილებლობას წარმოადგენს, ყველა იმ პროცესის გაციფრულება, რასაც კომპანიები აქამდე სხვადასხვა და მოძველებული სქემებით ანხორციელებენ. გაყიდვების სფერო ქართულ რეალობაში დღემდე არის სწორედ ის ბიზნესს მიმართულება, სადაც კომპანიებს, უჭირით ციფრული მიმართულებით განვითარება და ირჩევენ მოძველებულ და პრაქტიკაში კარგად გამოცდილ გზებს.

სწორედ ამ გამოწვევების საპასუხოდ, ადგილობრივი კომპანიების საქმიანობის ყველა საჭირო საოპერაციო ნაწილის შესწავლისა და გაანალიზების შემდეგ კომპანია „სმარტ ჯიპიუსის“ გუნდმა წარმატებით შეძლო შეექმნა **გაყიდვების გუნდის მართვის უნივერსალური სისტემა - Smart App**, რომელიც აერთიანებს თანამშრომლების კონტროლის ყველა ინსტრუმენტს და მკვეთრად აუმჯობესებს გაყიდვების მართვის პროცესს.

პლატფორმა გაძლევთ შესაძლებლობას რეალურ რეჟიმში აკონტროლოთ:

გაყიდვების გუნდი- ობიექტზე და გზაში გატარებული დროის ოდენობა, შესრულებლი დავალებების თანმიმდევრობა და ეფექტურობა.

გაყიდვების მოცულობა- თითოეული სავაჭრო ობიექტიდან მიღებული შეკვეთები

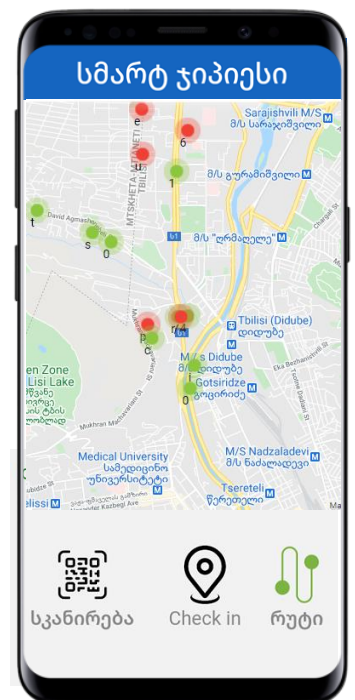
მერჩანდაიზინგი- დახლის, სტენდის ვიზუალი თითოეულ ობიექტზე

მატერიალური რესურსები-ინფორმაცია ქსელში არსებულ ინვენტარზე

პლატფორმის ზოგადი აღწერა

პლატფორმა შედგება 5 ურთიერთდაკავშირებული
კომპონენტისგან

- ✓ პირადი კაბინეტი
- ✓ მონაცემთა ბაზა
დავალებების მართვის
მოდულით
- ✓ დავალებების შესრულების
მოდული
- ✓ სამართავი პანელი
(მონიტორინგი, რეპორტირინგი)



მონაცემთა ბაზა დავალებების მართვის მოდულით

პლატფორმაში ჩართვა მარტივია, აპლიკაცია ინსტალირდება ნებისმიერ ANDROID -ის სისტემაზე მომუშავე პლანშეტსა და სმარტფონზე, სისტემასთან მუშაობა მარტივი და ინტუიტიურია, რაც შესაძლებლობას აძლევს ნებისმიერი კვალიფიკაციის თანამშრომელს მარტივად გაუმკლავდეს ამ ამოცანას.

მონაცემთა ბაზის შექმნის ეტაპები:

გუნდის დამატება- პლატფორმის სამართავ პანელში მენეჯერის მიერ ხდება გაყიდვების გუნდის წევრების დამატება და იქმნება სავაჭრო წარმოადგენლის ე.წ. USER-ი რომლითაც იგი შეძლებს გადმოწეროს და დაიწყოს აპლიკაციის გამოყენება.

დისტიტორის სახელი

მიმა გუგინფილი

ნამდვილი სახელი

misha

პაროლი

123

პირადი ნომერი

1234567

Navix ID

0

☒ სუპერვიზორია

აირჩიეთ კომპანია

დამატება

შენახვა

ბაზის ფორმირება - მენეჯერი პლატფორმაზე დამოუკიდებლად ქმნის მონაცემთა ბაზას, რომელშიც ხდება ინფორმაცია თანამშრომელთა ყოველდღიურ დავალებებზე, **ანუ ობიექტებზე რომლებზეც თანამშრომელმა უნდა მოახდინოს ვიზიტირება**. ინფორმაცია მონაცემთა ბაზაში ხდება მარტივად Excell-ის ფორმატის დოკუმენტის ატვირთვით. სურვილის შემთხვევაში შესაძლებელია დავალებები ავტომატურად განმეორდეს ყოველ კვირას

კომპანიაში რომლებიც უნდა მოიარაღო:

კომპანია	ბარკოდი	ორმ.	სამ.	ოთხ.	ხუთ.	პარ.	შაბ.	კვ.	
402	402	☐	☐	☐	☐	☐	☐	☐	ნაშლა
ი.შ. თამარ ქაბაშვიძე	6630	☒	☐	☐	☐	☐	☐	☐	ნაშლა
ი.შ. ილიაშვილი კატერინე	2316	☐	☐	☒	☐	☐	☐	☐	ნაშლა
ი.შ. ილიაშვილი ვაჟა	6318	☐	☒	☐	☐	☐	☐	☐	ნაშლა
ი.შ. ბაიაშვილი ზურაბი	2318	☐	☐	☒	☐	☐	☐	☐	ნაშლა
ი.შ. ბაიშვილი ბელა	6793	☐	☐	☐	☐	☐	☒	☐	ნაშლა
ი.შ. ბარბაქაძე გიორგი	5221	☐	☐	☐	☐	☒	☐	☐	ნაშლა
ი.შ. ბახტაძე ნინო	3865	☐	☐	☐	☐	☒	☐	☐	ნაშლა

ნაშლა კომპანია

მისა

კომპანია	საიდენტიფიკაციო	მისამართი	ბარკოდი
შ.პ.ს. ეროპროდუქტი (ნუგეზის 129)	202227134	ნუგეზის 129	3956
შ.პ.ს. ეროპროდუქტი (კარცაძის N56)	202227134	კარცაძის N56	3957
შ.პ.ს. ეროპროდუქტი დოვ	202227134	დოვ 1-მრ ცენტრალური გზის მონ. 23ანი, N2, ნაკვეთი N1	5923
შ.პ.ს. ეროპროდუქტი (თამარაშვილის 17) 106	202227134	თბილისი თამარაშვილის 17	4389
შ.პ.ს. ეროპროდუქტი (სამხედრო N73)	202227134	სამხედრო N73	3964
შ.პ.ს. ეროპროდუქტი (პეტრიაშვილი N39)	202227134	პეტრიაშვილი N39	3958
შ.პ.ს. ეროპროდუქტი (ქობულეთის 38/40)	202227134	ქობულეთის ქუჩა 38/40	4304
შ.პ.ს. გოლირი	401951955	186 მხედრო ნაშლის/ნაშლის	3628

EXCEL IMPORT

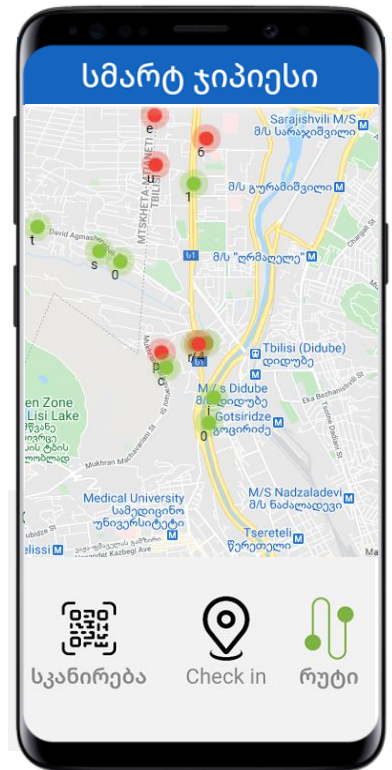
პირადი კაბინეტი

საკუთარ კაბინეტში შესვლისას თანამშრომლებს აქვთ წვდომა მენეჯმენტის მიერ განსაზღვრულ დავალებებზე - ყოველდღიურ მარშრუტებზე.

მარშრუტის ვიზუალიზაცია ხდება პირდაპირ რუკაზე და ითვალისწინება თანამიმდევრობასაც.

თითოეულ ობიექტზე მოცემულია:

- დასახელება,
- საიდენტიფიკაციო კოდი
- ზუსტი მისამართი რუკაზე.



დავალებების შესრულების მოდული

სავაჭრო წარმომადგენელი ობიექტზე მისვლისთანავე აკეთებს ე.წ. „Check in“-ს, სისტემა აფიქსირებს დროს და ლოკაციას და ადარებს ამ ინფორმაციას მენეჯერის მიერ წინასწარ განსაზღვრულ დავალებას

ინვენტარის კონტროლი- წარმომადგენელს შესაძლებლობა აქვს მოახდინოს, **სტენდის ფოტოგადაღება** და **გაანთავსებული ინვენტარის QR კოდის სკანერება**. ინფორმაციის ავტომატური შენახვა ხდება მონაცემთა ბაზაში

ობიექტის დატოვებისას წარმომადგენელი იყენებს ე.წ. „Check out“ ფუნქციას

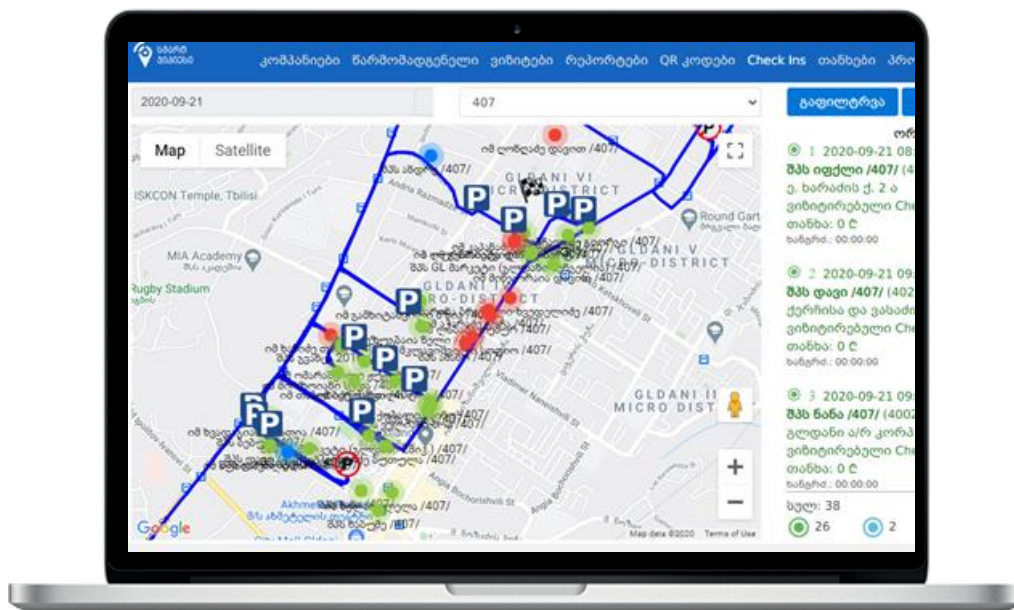
სამართავი პანელი

სისტემა კომპანიის მენეჯმენტს საშუალებას აძლევს, როგორც ონლაინ რეჟიმში ასევე თარიღების ჭრილში აკონტროლონ და მართონ გაყიდვების გუნდი.

რეპორტირების მოდულიდან თითოეულ სავაჭრო წარმომადგენელზე/გაყიდვების მენეჯერზე შესაძლებელია მიღებულ იქნას შემდეგი ინფორმაცია:

- გადაადგილება
- ვიზიტირებული ობიექტები
- არავიზიტირებული ობიექტები
- ვიზიტების თანმიმდევრობა
- ობიექტზე გატარებული დროის ხანგრძლივობა
- სტენდის ფოტო
- ინფორმაცია ნავაჭრის შესახებ ობიექტების მიხედვით
- განთავსებული ინვეტარი ობიექტების მიხედვით

რეპორტები ხელმისაწვდომია ლაივ რეჟიმში პირდაპირ რუკაზე ასევე შესაძლებელია ინფორმაციის ექსპორტი ექსელის ფორმატში





**მართვის სისტემა
თქვენი ბიზნესისთვის**

www.smartgps.ge

www.smartapp.ge

ბექა გასიტაშვილი

b.gasitashvili@gmail.com

(+995) 577 558 508

www.smartgps.ge